

## สารบัญ

	หน้า
กิตติกรรมประกาศ	ค
บทคัดย่อภาษาไทย	๑
บทคัดย่อภาษาอังกฤษ	๒
สารบัญ	๓
สารบัญตาราง	๔
บทที่ 1 บทนำ	๕
หลักการและเหตุผล	๕
วัตถุประสงค์ของการศึกษา	๖
ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับจากการศึกษา	๘
บทที่ 2 ทฤษฎี แนวคิด และวรรณกรรมที่เกี่ยวข้อง	๙
ทฤษฎี และแนวคิด	๙
ทบทวนวรรณกรรมที่เกี่ยวข้อง	๑๐
นิยามศัพท์	๑๑
บทที่ 3 ระเบียบวิธีการศึกษา	๑๒
ขอบเขตการศึกษา	๑๒
ขอบเขตประชากร	๑๓
จำนวนตัวอย่างและกลุ่มตัวอย่าง	๑๓
แหล่งข้อมูลและการรวบรวมข้อมูล	๑๔
เครื่องมือที่ใช้ในการศึกษา	๑๕
การวิเคราะห์ข้อมูลและสถิติที่ใช้	๑๖
ระยะเวลาที่ใช้ในการดำเนินการศึกษา	๑๖
บทที่ 4 ผลการวิเคราะห์ข้อมูล	๑๗
ตอนที่ 1 ข้อมูลด้านผู้เชื้อ	๑๗
ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม	๑๗

## สารบัญ (ต่อ)

	หน้า
ส่วนที่ 2 ความคิดเห็นของผู้ตอบแบบสอบถามต่อปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด ของผลิตภัณฑ์ผ้าปีดจนูกไยสังเคราะห์	25
ส่วนที่ 3 ปัญหาต่าง ๆ ที่เกี่ยวกับผ้าปีดจนูก	36
ส่วนที่ 4 ความคิดเห็นของผู้ตอบแบบสอบถาม ต่อปัจจัยทางการตลาดผลิตภัณฑ์ผ้าปีด จนูกไยสังเคราะห์ จำแนกตามเพศ อายุ ประเภทองค์กร ตำแหน่งหน้าที่ และ ประสบการณ์	42
ส่วนที่ 5 ความคิดเห็นของผู้ตอบแบบสอบถาม ต่อปัญหาเกี่ยวกับผ้าปีดจนูก จำแนกตามเพศ อายุ ประเภทองค์กร ตำแหน่งหน้าที่ และประสบการณ์	75
ตอนที่ 2 ข้อมูลด้านผู้ใช้	111
ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม	111
ส่วนที่ 2 ความคิดเห็นของผู้ตอบแบบสอบถามต่อผลิตภัณฑ์ผ้าปีดจนูกไยสังเคราะห์	115
ส่วนที่ 3 ปัญหาต่าง ๆ ที่เกี่ยวกับผ้าปีดจนูก	120
ส่วนที่ 4 ความคิดเห็นของผู้ตอบแบบสอบถามต่อคุณสมบัติผลิตภัณฑ์ ผ้าปีดจนูก ไยสังเคราะห์ จำแนกตามเพศ ประเภทองค์กร ตำแหน่งหน้าที่	123
ส่วนที่ 5 ปัญหาต่าง ๆ ของผู้ใช้ผ้าปีดจนูก จำแนกตามเพศ ประเภทองค์กร และตำแหน่งหน้าที่	128
บทที่ 5 สรุปผลการศึกษา อภิปรายผล ข้อทั้นพบทะ兼เสนอกแนะนำ สรุปผลการศึกษา	133
อภิปรายผล	133
ข้อค้นพบ	147
ข้อเสนอแนะ	148
บรรณานุกรม	159
ภาคผนวก	161
ภาคผนวก ก แบบสอบถาม ชุดผู้ใช้	162
ภาคผนวก ข แบบสอบถาม ชุดผู้ใช้	163
ประวัติผู้เขียน	171
	176

## สารบัญตาราง

ตารางที่		หน้า
1	แสดงจำนวนของจำนวนกลุ่มตัวอย่างของค้านผู้ซื้อ และผู้ใช้จำแนกตามสถานประกอบการ	11
2	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปิดจมูกจำแนกตามประเภทขององค์กร	16
3	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปิดจมูกจำแนกตามเพศ	16
4	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปิดจมูกจำแนกตามอายุ	17
5	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปิดจมูกจำแนกตามการศึกษา	17
6	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปิดจมูกจำแนกตามตำแหน่งหน้าที่ในองค์กร	18
7	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปิดจมูกจำแนกตามประสบการณ์ในการซื้อ	18
8	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการซื้อผ้าปิดจมูกจำแนกตามรูปแบบการชำระเงิน	19
9	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการซื้อผ้าปิดจมูกจำแนกตามระยะเวลาการชำระเงิน	20
10	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการซื้อผ้าปิดจมูกจำแนกตามระยะเวลาของการสั่งซื้อผ้าปิดจมูก	21
11	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการซื้อผ้าปิดจมูกจำแนกตามการมีสัญญาผูกขาดในการสั่งซื้อ	21
12	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการซื้อผ้าปิดจมูกจำแนกตามจำนวนผู้ขาย	22
13	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการซื้อผ้าปิดจมูกจำแนกตามสถานที่ซื้อผ้าปิดจมูกไปสังเคราะห์	22

### สารบัญตาราง (ต่อ)

ตารางที่		หน้า
14	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการซื้อผ้าปิดมูก จำแนกตามการวิธีการรับผลิตภัณฑ์ผ้าปิดมูก	23
15	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการซื้อผ้าปิดมูก จำแนกตามระยะเวลาที่ได้รับผลิตภัณฑ์หลังการสั่งซื้อ	23
16	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการซื้อผ้าปิดมูก จำแนกตามการรู้จักผู้ขาย	24
17	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปิดมูก จำแนกตามระดับความสำคัญ รวมทั้งค่าเฉลี่ยที่มีต่อปัจจัยทางการตลาดด้าน ผลิตภัณฑ์ของผ้าปิดมูกใบสังเคราะห์	25
18	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปิดมูก จำแนกตามระดับความสำคัญ รวมทั้งค่าเฉลี่ยที่มีต่อปัจจัยทางการตลาด ด้านราคาของผ้าปิดมูกใบสังเคราะห์	28
19	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปิดมูก จำแนกตามระดับความสำคัญ รวมทั้งค่าเฉลี่ยที่มีต่อปัจจัยทางการตลาด ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย/สถานที่จัดจำหน่าย	30
20	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการซื้อ ผ้าปิดมูก จำแนกตามระดับความสำคัญ รวมทั้งค่าเฉลี่ยที่มีต่อ <sup>2</sup> ปัจจัยทางการตลาดด้านการส่งเสริมการตลาด	33
21	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการซื้อผ้าปิดมูก จำแนกตามระดับความสำคัญ รวมทั้งค่าเฉลี่ยที่มีต่อปัจจัยที่เกี่ยวกับผ้าปิดมูก	36
22	แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อ <sup>2</sup> ผ้าปิดมูก ต่อปัจจัยทางการตลาดด้านผลิตภัณฑ์ จำแนกตามเพศ	42
23	แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อ <sup>2</sup> ผ้าปิดมูก ต่อปัจจัยทางการตลาดด้านราคา จำแนกตามเพศ	44

### สารบัญตาราง (ต่อ)

ตารางที่		หน้า
24	แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปีกนูก ต่อปัจจัยทางการตลาดด้านช่องทางการจัดจำหน่าย/สถานที่จัดจำหน่าย จำแนกตามเพศ	45
25	แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปีกนูก ต่อปัจจัยทางการตลาดด้านการส่งเสริมการตลาด จำแนกตามเพศ	46
26	แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปีกนูก ต่อปัจจัยทางการตลาดด้านผลิตภัณฑ์ จำแนกตามอายุ	47
27	แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปีกนูก ต่อปัจจัยทางการตลาดด้านราคา จำแนกตามอายุ	49
28	แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปีกนูก ต่อปัจจัยทางการตลาดด้านช่องทางการจัดจำหน่าย/สถานที่จัดจำหน่าย จำแนกตามอายุ	51
29	แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปีกนูก ต่อปัจจัยทางการตลาดด้านการส่งเสริมการตลาด จำแนกตามอายุ	53
30	แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปีกนูก ต่อปัจจัยทางการตลาดด้านผลิตภัณฑ์ จำแนกตามประเภทองค์กร	55
31	แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปีกนูก ต่อปัจจัยทางการตลาดด้านราคา จำแนกตามประเภทองค์กร	56
32	แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปีกนูก ต่อปัจจัยทางการตลาดด้านช่องทางการจัดจำหน่าย/สถานที่จัดจำหน่าย จำแนกตามประเภทองค์กร	57
33	แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปีกนูก ต่อปัจจัยทางการตลาดด้านการส่งเสริมการตลาด จำแนกตามประเภทองค์กร	58
34	แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปีกนูก ต่อปัจจัยทางการตลาดด้านผลิตภัณฑ์ จำแนกตามตำแหน่งหน้าที่	59

### สารบัญตาราง (ต่อ)

ตารางที่	หน้า
35 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปีกนูก ต่อปัจจัยทางการตลาดด้านราคา จำแนกตามตำแหน่งหน้าที่	61
36 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปีกนูก ต่อปัจจัยทางการตลาดด้านช่องทางการจัดจำหน่าย/สถานที่จัดจำหน่าย จำแนกตามตำแหน่งหน้าที่	63
37 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปีกนูก ต่อปัจจัยทางการตลาดด้านการส่งเสริมการตลาด จำแนกตามตำแหน่งหน้าที่	65
38 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปีกนูก ต่อปัจจัยทางการตลาดด้านผลิตภัณฑ์ จำแนกตามประสบการณ์การจัดซื้อ	67
39 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปีกนูก ต่อปัจจัยทางการตลาดด้านราคา จำแนกตามประสบการณ์การจัดซื้อ	69
40 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปีกนูก ต่อปัจจัยทางการตลาดด้านช่องทางการจัดจำหน่าย/สถานที่จัดจำหน่าย จำแนกตามประสบการณ์การจัดซื้อ	71
41 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปีกนูก ต่อปัจจัยทางการตลาดด้านการส่งเสริมการตลาด จำแนกตามประสบการณ์การจัดซื้อ	73
42 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปีกนูกต่อปัญหาเกี่ยวกับผ้าปีกนูกด้านผลิตภัณฑ์ จำแนกตามเพศ	75
43 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปีกนูกต่อปัญหาเกี่ยวกับผ้าปีกนูกด้านราคางานจำแนกตามเพศ	76

### สารบัญตาราง (ต่อ)

ตารางที่	หน้า
44 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปีกนูก ต่อปัญหาเกี่ยวกับผ้าปีกนูกด้านช่องทางการจัดจำหน่าย/สถานที่จัดจำหน่าย จำแนกตามเพศ	77
45 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปีกนูกต่อปัญหาเกี่ยวกับผ้าปีกนูกด้านการส่งเสริมการตลาด จำแนกตามเพศ	78
46 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปีกนูกต่อปัญหาเกี่ยวกับผ้าปีกนูกด้านผลิตภัณฑ์ จำแนกตามอายุ	79
47 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปีกนูกต่อปัญหาเกี่ยวกับผ้าปีกนูกด้านราคา จำแนกตามอายุ	81
48 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปีกนูกต่อปัญหาเกี่ยวกับผ้าปีกนูกด้านช่องทางการจัดจำหน่าย/สถานที่จัดจำหน่าย จำแนกตามอายุ	83
49 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปีกนูกต่อปัญหาเกี่ยวกับผ้าปีกนูกด้านการส่งเสริมการตลาด จำแนกตามอายุ	85
50 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปีกนูกต่อปัญหาเกี่ยวกับผ้าปีกนูกด้านผลิตภัณฑ์ จำแนกตามประเภทองค์กร	87
51 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปีกนูกต่อปัญหาเกี่ยวกับผ้าปีกนูกด้านราคา จำแนกตามประเภทองค์กร	89
52 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปีกนูกต่อปัญหาเกี่ยวกับผ้าปีกนูกด้านช่องทางการจัดจำหน่าย/สถานที่จัดจำหน่าย จำแนกตามประเภทองค์กร	91

### สารนາຍตาราง (ต่อ)

ตารางที่	หน้า
53 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปิดจมูกต่อปัญหาเกี่ยวกับผ้าปิดจมูกด้านการส่งเสริมการตลาด จำแนกตามประเภทองค์กร	93
54 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปิดจมูกต่อปัญหาเกี่ยวกับผ้าปิดจมูกด้านผลิตภัณฑ์ จำแนกตามตำแหน่งหน้าที่	95
55 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปิดจมูกต่อปัญหาเกี่ยวกับผ้าปิดจมูกด้านราคา จำแนกตามตำแหน่งหน้าที่	97
56 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปิดจมูกต่อปัญหาเกี่ยวกับผ้าปิดจมูกด้านช่องทางการจัดจำหน่าย/ สถานที่จัดจำหน่าย จำแนกตามตำแหน่งหน้าที่	99
57 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปิดจมูกต่อปัญหาเกี่ยวกับผ้าปิดจมูกด้านการส่งเสริมการตลาด จำแนกตามตำแหน่งหน้าที่	101
58 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปิดจมูกต่อปัญหาเกี่ยวกับผ้าปิดจมูกด้านผลิตภัณฑ์ จำแนกตาม ประสบการณ์การจัดซื้อ	103
59 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปิดจมูกต่อปัญหาเกี่ยวกับผ้าปิดจมูกด้านราคา จำแนกตามประสบการณ์ การจัดซื้อ	105
60 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปิดจมูกต่อปัญหาเกี่ยวกับผ้าปิดจมูกด้านช่องทางการจัดจำหน่าย/สถานที่จัด จำหน่าย จำแนกตามประสบการณ์การจัดซื้อ	107
61 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ดำเนินการจัดซื้อผ้าปิดจมูกต่อปัญหาเกี่ยวกับผ้าปิดจมูกด้านการส่งเสริมการตลาด จำแนกตามประสบการณ์การจัดซื้อ	109

### สารบัญตาราง (ต่อ)

ตารางที่		หน้า
62	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ใช้ผ้าปีกจนูกรำแนกตามประเภทขององค์กร	113
63	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ใช้ผ้าปีกจนูกรำแนกตามเพศ	111
64	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ใช้ผ้าปีกจนูกรำแนกตามอายุ	111
65	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ใช้ผ้าปีกจนูกรำแนกตามการศึกษา	112
66	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ใช้ผ้าปีกจนูกรำแนกตามระยะเวลาในการทำงาน	112
67	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ใช้ผ้าปีกจนูกรำแนกตามตำแหน่ง	114
68	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ใช้ผ้าปีกจนูกรำแนกตามรายได้	114
69	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ใช้ผ้าปีกจนูกรำแนกตามระดับความสำคัญ และค่าเฉลี่ยลำดับความสำคัญที่มีต่อผลิตภัณฑ์ผ้าปีกจนูกในสังเคราะห์	115
70	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ใช้ผ้าปีกจนูกรำแนกตามประเภทผ้าปีกจนูกที่ใช้	117
71	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ใช้ผ้าปีกจนูกรำแนกตามระยะเวลาในการใช้ผ้าปีกจนูกที่ทำจากผ้าเย็บ	117
72	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ใช้ผ้าปีกจนูกรำแนกตามระยะเวลาในการใช้ผ้าปีกจนูกที่ทำจากผ้าสาڑ	118
73	แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ใช้ผ้าปีกจนูกรำแนกตามระยะเวลาในการใช้ผ้าปีกจนูกที่ทำจากผ้าใบสังเคราะห์	119

### สารบัญตาราง (ต่อ)

ตารางที่	หน้า
74 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ใช้ผ้าปิดจมูก จำแนกตามสาเหตุ การใช้	119
75 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่ใช้ผ้าปิดจมูก จำแนกตามระดับความสำคัญ รวมทั้งค่าเฉลี่ยที่มีต่อปัญหาเกี่ยวกับ ผ้าปิดจมูกทั่วไป	120
76 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ใช้ผ้าปิดจมูก ต่อคุณสมบัติของผลิตภัณฑ์ผ้าปิดจมูกไปสังเคราะห์ จำแนกตามเพศ	123
77 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ใช้ผ้าปิดจมูก ต่อคุณสมบัติของผลิตภัณฑ์ผ้าปิดจมูกไปสังเคราะห์ จำแนกตามประเภทองค์กร	124
78 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ใช้ผ้าปิดจมูก ต่อคุณสมบัติของผลิตภัณฑ์ผ้าปิดจมูกไปสังเคราะห์ จำแนกตามตำแหน่งหน้าที่	125
79 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ใช้ผ้าปิดจมูก ต่อปัญหาต่าง ๆ ที่เกี่ยวกับผ้าปิดจมูกทั่วไป จำแนกตามเพศ	128
80 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ใช้ผ้าปิดจมูก ต่อปัญหาต่าง ๆ ที่เกี่ยวกับผ้าปิดจมูกทั่วไป จำแนกตามประเภทองค์กร	129
81 แสดงค่าเฉลี่ยระดับความสำคัญของผู้ตอบแบบสอบถามที่ใช้ผ้าปิดจมูก ต่อปัญหาต่าง ๆ ที่เกี่ยวกับผ้าปิดจมูกทั่วไป จำแนกตามตำแหน่งหน้าที่	130
82 สรุประดับความสำคัญของปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่มีค่าเฉลี่ยสูงสุด และระดับปัญหาที่พบมากที่สุด	149
83 สรุปปัจจัยอยู่ในแต่ละด้านที่มีค่าเฉลี่ยสูงสุดจำแนกตามประเภทองค์กร เพศ อายุ ตำแหน่งหน้าที่ และประสบการณ์จัดซื้อ	150
84 สรุปปัจจัยอยู่ในด้านคุณสมบัติผลิตภัณฑ์ผ้าปิดจมูกไปสังเคราะห์ ที่มีค่าเฉลี่ยสูงสุดจำแนกตามประเภทองค์กร เพศ และตำแหน่งหน้าที่	157