



ภาคผนวก

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่

Copyright© by Chiang Mai University
All rights reserved

แบบสอบถาม

เรื่อง “พฤติกรรมของนักศึกษามหาวิทยาลัยเชียงใหม่ในการเล่นเกมนอนไลน์”

แบบสอบถามนี้จัดทำขึ้นเพื่อเก็บรวบรวมข้อมูลสำหรับการค้นคว้าอิสระของนักศึกษาระดับปริญญาโท สาขาบริหารธุรกิจ คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ ข้อมูลจากแบบสอบถามจะนำไปใช้เพื่อประโยชน์ในการศึกษาเท่านั้น จึงเรียนมาเพื่อขอความอนุเคราะห์จากท่านในการตอบแบบสอบถาม และขอขอบพระคุณทุกท่านมา ณ โอกาสนี้

คำชี้แจง โปรดทำเครื่องหมาย ✓ ลงในช่อง () หน้าคำตอบที่ท่านเลือก หรือเติมข้อความในช่องว่างที่เว้นไว้และตรงกับความเป็นจริงเพียงคำตอบเดียว

ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม

1. เพศ

 1. ชาย 2. หญิง

2. อายุ

 1. ต่ำกว่า 18 ปี 2. 18-20 ปี 3. 21-23 ปี 4. 24 ปีขึ้นไป

3. คณะที่กำลังศึกษา

4. ชั้นปีที่กำลังศึกษา

5. รายได้ต่อเดือน

 1. ต่ำกว่าหรือเท่ากับ 3,000 บาท 2. 3,001-6,000 บาท 3. 6,001-9,000 บาท 4. 9,001-12,000 บาท 5. มากกว่า 12,000 บาทขึ้นไป

6. ที่พักอาศัยปัจจุบัน

 1. บ้านพักส่วนตัว 2. หอพักในมหาวิทยาลัย 3. หอพักนอกมหาวิทยาลัย 4. อื่นๆ (โปรดระบุ).....

7. ท่านมีประสบการณ์ในการเล่นเกมนอนไลน์นานเพียงใด

 1. ต่ำกว่า 1 ปี 2. 1-3 ปี 3. 3-5 ปี 4. มากกว่า 5 ปี

ส่วนที่ 2 ข้อมูลเกี่ยวกับพฤติกรรมของนักศึกษาในการเล่นเกมนอนไลน์

1. โดยปกติ ท่านใช้งานคอมพิวเตอร์และอินเทอร์เน็ตด้านใด (เลือกตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- () 1. ใช้เป็นเครื่องเล่นสื่อบันเทิงต่างๆ เช่น ดูภาพยนตร์ ฟังเพลง เล่นเกม
- () 2. ใช้เป็นเครื่องมือในการทำงาน
- () 3. ใช้เป็นเครื่องมือสื่อสาร โปรแกรมสนทนา
- () 4. ใช้เพื่อสืบค้นข้อมูลผ่านระบบออนไลน์
- () 5. (โปรดระบุ).....

2. ท่านมีคอมพิวเตอร์ในที่พักอาศัย หรือไม่

- () 1. มี
- () 2. ไม่มี

3. ท่านมีอุปกรณ์ที่ทำให้สามารถเล่นเกมออนไลน์ผ่านทางระบบเครือข่ายไร้สาย (Wireless LAN) หรือไม่

- () 1. มี
- () 2. ไม่มี

4. เหตุผลที่ท่านเล่นเกมออนไลน์เพราะอะไร (เลือกตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- () 1. เพื่อความสนุกสนาน เพลิดเพลิน
- () 2. พักผ่อนยามว่าง
- () 3. เล่นตามคำชักชวนของเพื่อน/คนรู้จัก
- () 4. หาเพื่อนใหม่ พบปะพูดคุยกับผู้อื่นภายในเกม
- () 5. แข่งขัน ทำประลองกับผู้อื่น
- () 6. ซื้อขายสินค้าในเกม หรือประกอบอาชีพเกี่ยวกับเกม
- () 7. ตั้งกลุ่ม สมาคม หรือสร้างสังคมย่อยๆ ในเกม
- () 8. ต้องการการยอมรับจากสังคมออนไลน์
- () 9. ฝึกฝนทักษะการใช้คอมพิวเตอร์ เรียนรู้เทคโนโลยี เทคนิคการออกแบบเกมออนไลน์
- () 10. อื่นๆ (โปรดระบุ).....

5. ความถี่เฉลี่ยโดยประมาณในการเล่นเกมออนไลน์ของท่านต่อสัปดาห์

- () 1. สัปดาห์ละ 1-2 วัน
- () 2. สัปดาห์ละ 3-4 วัน
- () 3. สัปดาห์ละ 5-6 วัน
- () 4. ทุกวัน

6. ในแต่ละวัน ท่านเล่นเกมออนไลน์โดยเฉลี่ยนานเท่าไร

- () 1. น้อยกว่า 1 ชั่วโมง
- () 2. 1-3 ชั่วโมง
- () 3. 3-5 ชั่วโมง
- () 4. มากกว่า 5 ชั่วโมงขึ้นไป

7. ช่วงเวลาใดที่ท่านเล่นเกมออนไลน์มากที่สุด

- () 1. 00.01-04.00 น. () 2. 04.01-08.00 น.
 () 3. 08.01-12.00 น. () 4. 12.01-16.00 น.
 () 5. 16.01-20.00 น. () 6. 20.01-24.00 น.
 () 7. ทุกช่วงเวลาที่ยาว

8. ปัจจัยใดที่มีอิทธิพลต่อการเลือกช่องทางเล่นเกมออนไลน์ของท่าน (เลือกตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- () 1. มีความหลากหลายของเกมให้เลือกเล่น
 () 2. เครื่องคอมพิวเตอร์มีประสิทธิภาพสูง
 () 3. สัญญาณอินเทอร์เน็ตมีความรวดเร็ว
 () 4. ความเป็นส่วนตัว
 () 5. ความสะอาด สวยงามของสถานที่
 () 6. ได้รับความบริการที่ดี และรวดเร็ว
 () 7. ค่าบริการในการเล่นมีราคาไม่แพง
 () 8. มีเพื่อนเล่นด้วยกันเป็นจำนวนมาก เพื่อพูดคุย แลกเปลี่ยนความคิดเห็นเกี่ยวกับเกม
 () 9. มีพนักงานหรือบุคคลที่คอยดูแลความสะดวก ตอบปัญหาหรือข้อสงสัยต่างๆ ในการเล่น
 () 10. อื่นๆ (โปรดระบุ).....

9. ท่านเล่นเกมออนไลน์ในสถานที่ใดเป็นส่วนใหญ่

- () 1. ที่พักอาศัยส่วนตัว () 2. ร้านเกม/ร้านอินเทอร์เน็ต
 () 3. สถานศึกษา () 4. อื่นๆ (โปรดระบุ).....

10. ท่านมักจะเล่นเกมออนไลน์ประเภทใด (เลือกตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- () 1. เกมประเภทแอ็คชั่น (Action)
 () 2. เกมประเภทผจญภัย (Adventure)
 () 3. เกมประเภทจำลองสถานการณ์ (Simulation)
 () 4. เกมประเภทวางแผนการรบ (Strategy)
 () 5. เกมประเภทเล่นตามบทบาท หรือเกมภาษา (Role Playing Game)
 () 6. เกมประเภทกีฬา (Sport)
 () 7. เกมประเภทที่ผสมผสานการเล่นแบบต่าง ๆ เข้าด้วยกัน (Hybrid)
 () 8. อื่นๆ (โปรดระบุ).....

11. การเลือกเล่นเกมออนไลน์ของท่านเป็นอย่างไร

- () 1. เล่นเกมเดิม ไม่ชอบการเปลี่ยนแปลง
- () 2. เปลี่ยนเกมที่เล่นเป็นประจำ แต่ยังเน้นลักษณะการเล่นคล้ายเกมแบบเดิม
- () 3. เปลี่ยนเกมที่เล่นเป็นประจำ ไม่ยึดติดกับลักษณะการเล่น
- () 4. เปลี่ยนเกมบ้าง แต่ลักษณะการเล่นคล้ายเกมแบบเดิม
- () 5. เปลี่ยนเกมบ้าง ไม่ยึดติดกับลักษณะการเล่น

12. ท่านนิยมเล่นเกมออนไลน์ที่เก็บค่าบริการโดยวิธีใด

- () 1. จ่ายเงินเพื่อซื้อชั่วโมงสำหรับการเข้าเล่นเกม (Air time)
- () 2. เล่นฟรี จ่ายเงินเมื่อต้องการเพิ่มเติมหรือซื้อสิ่งของบางอย่างในเกม (Premium Item)

13. วิธีการเติมเงินหรือชำระค่าใช้จ่ายภายในเกมที่ท่านเลือกใช้บริการ

- () 1. ชำระผ่านบัตรเติมเงิน
- () 2. ชำระผ่านระบบเอทีเอ็ม
- () 3. ชำระผ่านบัตรเครดิต
- () 4. ชำระผ่านเคาท์เตอร์เซอร์วิส
- () 5. Internet Banking
- () 6. ไม่เคยจ่ายเงินเพื่อซื้ออะไรเพิ่มเติม
- () 7. อื่นๆ (โปรดระบุ).....

14. ค่าบริการภายในเกมโดยเฉลี่ยที่ท่านต้องจ่ายในการเล่นเกมนออนไลน์แต่ละเดือน

- () 1. ต่ำกว่า 100 บาท
- () 2. 101-300 บาท
- () 3. 301-500 บาท
- () 4. มากกว่า 500 บาทขึ้นไป

15. ท่านได้ศึกษาข้อมูล กฎ กติกา วิธีการเล่นเกมออนไลน์ก่อนที่จะเริ่มเล่นเกมหรือไม่

- () 1. ศึกษาก่อนเล่นเกมทุกครั้ง
- () 2. ศึกษาก่อนเล่นเกมเป็นบางครั้ง
- () 3. ไม่เคยศึกษาเลย
- () 4. อื่นๆ (โปรดระบุ).....

16. ท่านรับทราบข้อมูลข่าวสารเกี่ยวกับเกมออนไลน์จากสื่อใดบ้าง (ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- () 1. หนังสือ/วารสารแนะนำเกม
- () 2. อินเทอร์เน็ต
- () 3. รายการโทรทัศน์
- () 4. ป้ายโฆษณา
- () 5. อื่นๆ (โปรดระบุ).....

17. บุคคลใดที่มีอิทธิพลในการตัดสินใจเล่นเกมออนไลน์ของท่าน

- () 1. ตัวท่านเอง
- () 2. เพื่อน
- () 3. คนในครอบครัว
- () 4. อื่นๆ (โปรดระบุ).....

18. ท่านเล่นเกมออนไลน์กับใครเป็นประจำ

- () 1. คนเดียว
- () 2. เพื่อน
- () 3. คนในครอบครัว
- () 4. อื่นๆ (โปรดระบุ).....

19. นอกจากเล่นเกมออนไลน์แล้ว ท่านเข้าเว็บไซต์เกมออนไลน์เพื่อทำอะไร (เลือกตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- () 1. พุดคุยแลกเปลี่ยนความคิดเห็นกับผู้เล่นคนอื่นๆ
- () 2. ศึกษาวิธีการเล่น กฎ กติกาในการเล่น
- () 3. บริการเว็บบอร์ด ถามตอบปัญหาซื้อขายในเกม
- () 4. อื่นๆ (โปรดระบุ).....

ส่วนที่ 3 ปัจจัยส่วนประสมการตลาดที่สำคัญต่อการตัดสินใจเล่นเกมออนไลน์

โปรดทำเครื่องหมาย ✓ ลงในช่องที่ตรงกับความคิดเห็นของท่านที่สุด

ปัจจัยทางการตลาด	ระดับความสำคัญ				
	มากที่สุด	มาก	ปานกลาง	น้อย	น้อยที่สุด
ด้านผลิตภัณฑ์ของผู้ให้บริการเกมออนไลน์					
1. ความสวยงามของภาพ					
2. ความสมจริง					
3. เสียงและดนตรีประกอบที่ดึงดูดใจ					
4. เนื้อหาสนุก ดึงดูดใจให้ชวนติดตาม					
5. มีตัวละครหลากหลาย					
6. มีความท้าทายในการเล่น					
7. มีโปรแกรมสนทนา (Chat) ให้ได้พูดคุย					
8. มีการพัฒนาจากใหม่ ๆ อย่างต่อเนื่อง					
9. ชื่อเสียงของเกม ผู้ผลิต และผู้ให้บริการ					
10. ความรวดเร็วในการดาวน์โหลดเกมให้พร้อมเล่น และไม่สะดุดระหว่างเล่น					
11. ความปลอดภัยจากไวรัสและ แฮกเกอร์					
ด้านผลิตภัณฑ์ของร้านเกมออนไลน์					
1. ประสิทธิภาพของเครื่องคอมพิวเตอร์					
2. ขนาดของจอคอมพิวเตอร์					
3. จำนวนคอมพิวเตอร์มีเพียงพอต่อการให้บริการ					

ปัจจัยทางการตลาด	ระดับความสำคัญ				
	มากที่สุด	มาก	ปานกลาง	น้อย	น้อยที่สุด
ด้านผลิตภัณฑ์ของร้านเกมออนไลน์ (ต่อ)					
4. ความเร็วและความเสถียรของสัญญาณอินเทอร์เน็ต					
5. ความหลากหลายและความทันสมัยของเกม					
6. ความพร้อมของอุปกรณ์เสริมต่างๆ เช่น หูฟัง ไมโครโฟน กล้อง webcam เป็นต้น					
7. มีบัตรเติมเงิน อาหาร เครื่องดื่ม และขนมขบเคี้ยวต่างๆ ไว้ให้บริการภายในร้าน					
8. มีระบบการทำงานที่ไม่ซับซ้อน เช่น Login เข้าสู่ระบบอย่างรวดเร็ว					
9. สามารถตรวจสอบระยะเวลาในการเล่นได้อย่างถูกต้อง แม่นยำ					
ด้านราคาของผู้ให้บริการเกมออนไลน์					
1. ราคามีความเหมาะสมกับคุณภาพโดยรวม					
2. ราคามีความเหมาะสมกับมาตรฐานการให้บริการ					
3. ความเหมาะสมของราคาบัตรเติมเงิน					
ด้านราคาของร้านเกมออนไลน์					
1. ค่าบริการรายชั่วโมงเหมาะสมเมื่อเทียบกับคุณภาพการให้บริการ					
2. ความเหมาะสมของราคาอาหารและเครื่องดื่มต่างๆ ที่จำหน่ายภายในร้าน					
ด้านช่องทางการจัดจำหน่ายของผู้ให้บริการเกมออนไลน์					
1. สามารถหาเล่นได้ง่ายตามร้านบริการอินเทอร์เน็ตทั่วไป					

ปัจจัยทางการตลาด	ระดับความสำคัญ				
	มากที่สุด	มาก	ปานกลาง	น้อย	น้อยที่สุด
ด้านช่องทางการจัดจำหน่ายของผู้ให้บริการเกมออนไลน์ (ต่อ)					
2. สามารถดาวน์โหลดเกมได้ง่ายจากเว็บไซต์หรือซีดี					
3. บัตรเติมเงินสามารถหาซื้อได้ง่าย					
ด้านช่องทางการจัดจำหน่ายของร้านเกมออนไลน์					
1. ทำเลที่ตั้งของร้านใกล้เคียงกับที่พักอาศัยหรือสถานศึกษา					
2. ความสะดวกในการเดินทางมาใช้บริการ					
3. สถานที่จอดรถมีความสะดวก ปลอดภัย และเพียงพอ					
4. ความสะอาดภายในร้าน					
5. แสงสว่างภายในร้านเพียงพอ					
6. การตกแต่งร้านสวยงาม สะอาดตา					
7. ความเป็นระเบียบเรียบร้อยภายในร้าน เช่น การเดินสายไฟไม่รุงรัง เป็นต้น					
ด้านการส่งเสริมการตลาดของผู้ให้บริการเกมออนไลน์					
1. ให้ส่วนลดตามเทศกาลต่างๆ					
2. สะสมแต้มเพื่อแลกของรางวัล					
3. เปิดให้ทดลองเล่นฟรี					
4. การแถมของสมนาคุณเมื่อเติมเงิน					
5. มีการโฆษณาประชาสัมพันธ์ตามสื่อต่างๆ					
6. มีแพ็คเกจพิเศษขาย					
7. มีการจัดกิจกรรมพิเศษในเกม เช่น การแข่งขันชิงรางวัล					

ปัจจัยทางการตลาด	ระดับความสำคัญ				
	มากที่สุด	มาก	ปานกลาง	น้อย	น้อยที่สุด
ด้านการส่งเสริมการตลาดของผู้ให้บริการเกมออนไลน์ (ต่อ)					
8. มีการจัดกิจกรรมนอกสถานที่					
9. การแนะนำบอกต่อจากบุคคลอื่น เช่น เพื่อน ญาติ และคนรู้จัก					
ด้านการส่งเสริมการตลาดของร้านเกมออนไลน์					
1. สะสมชั่วโมงการเล่น เพื่อรับชั่วโมงเล่นฟรี หรือ แลกของสมนาคุณต่างๆ					
2. มีการลดราคาหากเล่นติดต่อกันหลายชั่วโมง					
3. มีระบบสมาชิกเพื่อรับสิทธิพิเศษต่างๆ					
4. มีการโฆษณา ประชาสัมพันธ์ร้านตามสื่อต่างๆ					
5. พนักงานมีความสุขภาพ เป็นกันเอง ยิ้มแย้ม แจ่มใส ต้อนรับลูกค้าด้วยความเป็นมิตร					
6. พนักงานมีความกระตือรือร้นในการให้บริการ					
7. พนักงานมีความรู้ ความชำนาญ สามารถให้คำแนะนำและแก้ไขปัญหาต่างๆได้เป็นอย่างดี					

ส่วนที่ 4 ข้อเสนอแนะอื่นๆ

.....

.....

.....

.....

.....

*** ขอขอบพระคุณท่านที่สละเวลาในการตอบแบบสอบถามครั้งนี้เป็นอย่างสูง ***

ประวัติผู้เขียน

ชื่อ-สกุล

นางสาวอากาศร คันธรส

วัน เดือน ปี เกิด

3 พฤศจิกายน พ.ศ. 2527

ประวัติการศึกษา

สำเร็จการศึกษาระดับมัธยมศึกษาตอนต้น จากโรงเรียนพระหฤทัย
เชียงใหม่ ปีการศึกษา 2542สำเร็จการศึกษาระดับมัธยมศึกษาตอนปลาย จากโรงเรียนปรินทร์
รอยแยลส์วิทยาลัย ปีการศึกษา 2545สำเร็จการศึกษาระดับปริญญาตรี จากสาขาวิชาชีวเคมีและชีวเคมี
เทคโนโลยี คณะวิทยาศาสตร์ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ ปีการศึกษา
2549