

บทที่ 3

การดำเนินงานวิจัย

การวิจัยเรื่อง วิเคราะห์การออกแบบเพื่อประชาสัมพันธ์กรณีศึกษา: บริษัทไทยซิลค์ วิลล์ มุ่งประเด็นการศึกษาเรื่อง กระบวนการประชาสัมพันธ์ เนื้อหาสารและการนำเสนอสื่อ การรับรู้ข่าวสารของลูกค้า และปัญหาในการดำเนินการประชาสัมพันธ์ของบริษัทไทยซิลค์ วิลล์ ซึ่งเป็น การวิจัยเชิงคุณภาพ (Qualitative Research) ที่ศึกษาจากผู้ส่งสารและผู้รับสาร โดยใช้วิธีวิจัยที่ หลากหลายเพื่อทราบข้อเท็จจริงต่างๆ ที่เกี่ยวข้องกับการประชาสัมพันธ์ ร้องค์กรและผลิตภัณฑ์ ฟ้าไหมของบริษัทไทยซิลค์ วิลล์ โดยการดำเนินงานวิจัย มีรายละเอียดดังต่อไปนี้

3.1 กลุ่มตัวอย่าง

3.2 แหล่งข้อมูล

3.3 เครื่องมือที่ใช้ในการเก็บข้อมูล และการสร้างเครื่องมือ

3.4 การตรวจสอบข้อมูล

3.5 การวิเคราะห์ข้อมูล

3.6 การนำเสนอข้อมูล

3.7 สถานที่ที่ใช้ในการดำเนินการวิจัยและรวบรวมข้อมูล

3.8 ระยะเวลาที่ใช้ในการศึกษา

3.1 กลุ่มตัวอย่าง

กลุ่มตัวอย่าง คือ ลูกค้าที่เป็นนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติที่เข้ามาเยี่ยมชมบริษัทไทยซิลค์ วิลล์ เดินทางมาเองด้วยรถยนต์ส่วนบุคคล รถมอเตอร์ไซค์ เป็นต้น และเดินทางมาด้วยพาหนะต่างๆ ซึ่งเป็นรถบริการนำเที่ยวเช่น รถตู้ตุ๊ก รถกระบะ รถแท็กซี่ รถสองแถว และรถรับจ้างทั่วไป เป็นต้น ซึ่งไม่ได้ให้บริการของบริษัทนำเที่ยวจำนวน 18 คน

3.2 แหล่งข้อมูล

การวิจัยครั้งนี้ได้แบ่งข้อมูลออกเป็น 2 ประเภท คือ

3.2.1. ข้อมูลทุติยภูมิ (Secondary Data) เป็น แหล่งข้อมูลที่ได้จากการวิเคราะห์ เอกสาร (Document Analysis) ที่เกี่ยวข้องกับการประชาสัมพันธ์ของบริษัทไทยซิลค์ วิลล์

ได้แก่ ตัวอย่างสื่อประชาสัมพันธ์ นิตยสาร แผ่นพับ วารสาร เอกสารเผยแพร่ ข่าว หนังสือ ตำรา และงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง เป็นต้น

3.2.2. ข้อมูลปฐมภูมิ (Primary Data) เป็นข้อมูลที่ได้จากวิธีการต่างๆ ดังนี้

- จากการสัมภาษณ์แบบเจาะลึก (Indepth Interview) สัมภาษณ์บุคคลที่เกี่ยวข้องกับการประชาสัมพันธ์ผลิตภัณฑ์ผ้าของไทยซิลค์ วิลเลจซึ่งได้แก่ ผู้บริหารระดับสูง จำนวน 2 คน พนักงานฝ่ายการตลาด 2 คน พนักงานฝ่ายประชาสัมพันธ์ 3 คน รวมจำนวนทั้งสิ้น 7 คน ซึ่งถือว่าเป็นผู้ให้ข้อมูลสำคัญ (Key Informants) ที่มีความเกี่ยวข้องกับการปฏิบัติตามกลยุทธ์การประชาสัมพันธ์ การกำหนดนโยบาย และแนวทางปฏิบัติด้านการประชาสัมพันธ์ของบริษัท

- จากการแจกแบบสอบถาม (Questionnaire) โดยการคัดเลือกใช้วิธีการสุ่มตัวอย่างแบบเจาะจง (Purposive Sampling) จำนวน 18 คน โดยมีเงื่อนไขว่า ต้องเป็นลูกค้าชาวต่างชาติที่เข้ามาเยี่ยมชมในบริษัทไทยซิลค์ วิลเลจ โดยเดินทางมาเองไม่ได้มากับมัคคุเทศก์

- จากการสังเกตการณ์ (Observation Note) โดยเข้าไปสังเกตการณ์การทำงานในบริษัทไทยซิลค์ แล้วจดบันทึก

3.3 เครื่องมือที่ใช้ในการเก็บข้อมูล และการสร้างเครื่องมือ

ในการวิจัยครั้งนี้ใช้เครื่องมือ 3 ชุด โดยแต่ละชุดมีการสร้างและตรวจสอบเครื่องมือให้ตรงตามคำถามงานของงานวิจัยไว้ดังต่อไปนี้

- บริษัทไทยซิลค์ วิลเลจ มีนโยบาย, กลุ่มเป้าหมาย, การวางแผนและการดำเนินงานประชาสัมพันธ์องค์กรและผลิตภัณฑ์ดังกล่าวให้เป็นที่รู้จักและยอมรับของลูกค้าอย่างไร

- บริษัทไทยซิลค์ วิลเลจ กำหนดเนื้อหาสาระและรูปแบบการนำเสนอสื่อประชาสัมพันธ์อย่างไร

- บริษัทไทยซิลค์ วิลเลจ มีการประสานงานกับหน่วยงานต่างๆอย่างไร

- ลูกค้าบริษัทไทยซิลค์วิลเลจมีการรับรู้ข่าวสารเกี่ยวกับองค์กรและผ้าไหมอย่างไร

- บริษัทไทยซิลค์ วิลเลจ ประสบกับปัญหาใดบ้างที่เป็นอุปสรรคต่อการประชาสัมพันธ์องค์กรและผลิตภัณฑ์ผ้าของบริษัทไทยซิลค์ วิลเลจ

3.3.1. แบบสัมภาษณ์ (Indepth Interview)

1. นำวัตถุประสงค์ของการวิจัยจำแนกออกเป็นประเด็น เพื่อให้สอดคล้องกับสิ่งที่ต้องการศึกษา โดยตั้งคำถามย่อยเป็นแนวทาง

2. ศึกษาบทความและเนื้อหาเกี่ยวกับการประชาสัมพันธ์องค์กรและผลิตภัณฑ์ จากแหล่งข้อมูลต่างเช่น งานวิจัยต่างๆ ที่เกี่ยวข้องเพื่อใช้เป็นแนวทางประกอบการศึกษาวิจัย และเพื่อเป็นการปรับแนวคำถามให้เหมาะสมกับเนื้อหาและเรื่องที่ศึกษา

3. เรียงแนวคำถาม จากคำถามทั่วไป แล้วจึงเข้าสู่คำถามหลักและอาจจะเพิ่มคำถามเข้าไป ซึ่งอาจจะเป็นคำถามที่ไม่ได้เตรียมมาก่อน (Probing Interview) แต่เป็นเรื่องที่ปรากฏระหว่างการสัมภาษณ์โดยมีประเด็นในการสัมภาษณ์โดยแบ่งคำถามในบทสัมภาษณ์ออกเป็น 3 ส่วน คือ

ส่วนที่ 1 นโยบายและการวางแผนงานประชาสัมพันธ์

ส่วนที่ 2 หน้าที่ด้านการประชาสัมพันธ์, งบประมาณ, การประสานงานกับหน่วยงานต่างๆ และบุคลากร

ส่วนที่ 3 อุปสรรคและปัญหาในการดำเนินงานประชาสัมพันธ์

4. นำไปให้อาจารย์ที่ปรึกษาตรวจสอบเพื่อนำกลับมาแก้ไข

5. แก้ไขปรับปรุงหัวข้อแล้วส่งให้อาจารย์ที่ปรึกษาตรวจสอบเพื่ออนุญาตให้ทำการสัมภาษณ์ได้

3.3.2. แบบสอบถาม (Questionnaire)

1. นำวัตถุประสงค์ของการวิจัยจำแนกออกเป็นประเด็น เพื่อให้สอดคล้องกับสิ่งที่ต้องการศึกษา

2. ศึกษาจากตัวอย่างแบบสอบถามในงานวิจัยที่เกี่ยวข้องกับการประชาสัมพันธ์องค์กรและผลิตภัณฑ์ เพื่อเป็นแนวทางในการตั้งคำถามให้เหมาะสมกับเนื้อหาและเรื่องที่ศึกษา

3. ประกอบไปด้วยคำถามแบบปลายเปิด (Open-ended questions) และคำถามแบบปลายปิด (Close-ended questions) โดยแบ่งคำถามออกเป็น 3 ส่วนดังนี้คือ

คำถามส่วนที่ 1 เกี่ยวกับข้อมูลทั่วไป สัญชาติ เพศ อายุ อาชีพ

คำถามส่วนที่ 2 เกี่ยวกับการประชาสัมพันธ์ของบริษัทไทยซิลค์ วิลเลจ

ข้อที่ 1 และ 2 คุณเคยมาเยี่ยมชมบริษัท ไทยซิลค์ วิลเลจหรือไม่ ถ้าเคย เคยมาที่ครั้ง

ข้อที่ 3 คุณรู้จักบริษัท ไทยซิลค์ จากสื่อใดบ้าง

ข้อที่ 4 ข่าวสารใดบ้างที่คุณ ได้รับทราบเกี่ยวกับบริษัท ไทยซิลค์ วิลเลจก่อนเดินทางมาถึง

ข้อที่ 5 คุณมีข้อสงสัยอะไรใหม่เกี่ยวกับบริษัท ไทยซิลค์ วิลเลจแล้วยังไม่ได้รับคำตอบ

ข้อที่ 6 คุณชอบอะไรบ้างที่เกี่ยวกับบริษัท ไทยซิลค์ วิลเลจ

ข้อที่ 7 คุณมีข้อคิดเห็นหรือข้อเสนอแนะอะไรสำหรับการประชาสัมพันธ์ของบริษัท ไทยซิลค์วิลเลจไหม

คำถามส่วนที่ 3 เกี่ยวกับความคิดเห็นทั่วไปสำหรับการประชาสัมพันธ์ของร้านผ้าไหม ไทย

ข้อที่ 8 ถ้าคุณต้องการจะซื้อผ้าไหมไทยในครั้งต่อไปคุณจะหาข้อมูลจากสื่ออะไรเป็นอันดับแรก

ข้อที่ 9 ข้อมูลอะไรบ้างที่คุณต้องการทราบเกี่ยวกับร้านผ้าไหมก่อนเดินทางไปเยี่ยมชม

4. นำไปให้อาจารย์ที่ปรึกษาตรวจสอบเพื่อนำกลับมาแก้ไข

5. ทำการแก้ไขปรับปรุงหัวข้อแล้วส่งให้อาจารย์ที่ปรึกษาตรวจสอบเพื่ออนุญาตให้ทำการแจกแบบสอบถามได้

6. นำไปทดสอบกับลูกค้าของบริษัทไทยซิลค์ จำนวน 4 คน

7. แก้ไขปรับปรุงคำถามให้เหมาะสมกับวัตถุประสงค์ของการศึกษาแล้วส่งให้อาจารย์ที่ปรึกษาตรวจสอบเพื่ออนุญาตให้ทำการสัมภาษณ์ได้

3.3.3. แบบบันทึกการสังเกตการณ์ (Observation Note)

การออกแบบแบบบันทึกการสังเกตการณ์ ปรึกษาอาจารย์และศึกษาจากตัวอย่างจากงานวิจัยต่างๆ เพื่อเป็นแนวทางแล้วนำมาประยุกต์ใช้ในงานวิจัยครั้งนี้

3.4 การตรวจสอบข้อมูล

ผู้ศึกษาดำเนินการตรวจสอบความถูกต้องและความสมบูรณ์ของข้อมูลที่ได้จากแบบสอบถามว่าตรงตามวัตถุประสงค์ เพียงพอ ครบถ้วน ถูกต้อง มีคุณภาพ และตามกรอบแนวคิดการศึกษาหรือไม่ ซึ่งหากยังไม่สมบูรณ์ในบางส่วนใด ผู้ศึกษาได้ดำเนินการเก็บข้อมูลเพิ่มเติม จากนั้นจึงรวบรวมข้อมูลที่สมบูรณ์ถูกต้องทั้งหมดมาวิเคราะห์ต่อไป

3.5 การวิเคราะห์ข้อมูล

ในการวิเคราะห์ข้อมูลครั้งนี้คือนำข้อมูลที่ได้จาก 4 แหล่ง คือคำสัมภาษณ์ ข้อมูลแบบสอบถาม ข้อมูลเอกสาร และข้อมูลการจดบันทึกจากการสังเกตการณ์ หลังจากที้นำมาโดยขั้นตอนในการวิเคราะห์ข้อมูลดังนี้

1. ทำการตีความ (Interpret) เนื้อหาสาระ
2. จัดเพิ่มข้อมูล (Files) ตามประเด็นของวัตถุประสงค์ของการวิจัยและปัญหาหน้าการวิจัยที่กำหนดไว้

3. จำแนกประเภทข้อมูล (Typology Analysis) โดยจำแนกประเภท ให้ข้อมูลมีความสัมพันธ์กันมารวมเป็นหมวดหมู่ เพื่อจัดระเบียบหรือ โครงสร้างของข้อมูล (reconstruct) ให้บ่งชี้ลักษณะ กระบวนการ และความเป็นเหตุเป็นผลของเหตุการณ์ที่ชัดเจนตามกรอบแนวคิดและทฤษฎีแยกข้อมูลตามประเภทเครื่องมือแล้วนำมาแยกตามวัตถุประสงค์

4. สร้างข้อสรุปแบบอุปนัย (Analytic Induction) จากข้อมูล โดยการประมวลความคิดขึ้นจากข้อมูลที่ได้รับ เป็นข้อสรุปซึ่งมีลักษณะเชิงนามธรรม ข้อสรุป ใน 2 ประเด็นหลักคือ

1. วิเคราะห์กระบวนการประชาสัมพันธ์ของบริษัทไทยซิลค์ วิลเลจ
2. วิเคราะห์การรับรู้การประชาสัมพันธ์ของลูกค้าบริษัทไทยซิลค์ วิลเลจ

3.6 การนำเสนอข้อมูล

นำเสนอบทวิเคราะห์ของกลยุทธ์การประชาสัมพันธ์บริษัทไทยซิลค์ วิลเลจในการในรูปแบบของการบรรยายพรรณนาเชิงวิเคราะห์เนื้อหา (Descriptive analysis) พร้อมกับมีภาพและตารางประกอบตามความจำเป็นเพื่อบรรยายถึง กระบวนการประชาสัมพันธ์องค์กรและผลิตภัณฑ์ผ้าไหมของบริษัทไทยซิลค์ วิลเลจ รวมถึงการรับรู้ข่าวสารของลูกค้าชาวต่างชาติของบริษัทไทยซิลค์ วิลเลจ และเสนอแนวทางการออกแบบเพื่อการประชาสัมพันธ์องค์กรและผลิตภัณฑ์ผ้าไหมที่เหมาะสมแก่บริษัทไทยซิลค์ วิลเลจ

3.7 สถานที่ที่ใช้ในการดำเนินการวิจัยและรวบรวมข้อมูล

บริษัทไทยซิลค์ วิลเลจ 120/11 หมู่ 3 สันกลาง ถนนเชียงใหม่ – สันกำแพง อำเภอ
สันกำแพง จังหวัดเชียงใหม่ 50130

3.8 ระยะเวลาที่ใช้ในการศึกษา

เริ่มดำเนินการเก็บข้อมูลภาคสนามตั้งแต่เดือน สิงหาคม 2549 - ตุลาคม 2549