หัวข้อการค้นคว้าแบบอิสระ

ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจของร้านค้าปลีกแบบคั้งเดิมใน จังหวัดสมุทรสาครในการซื้อโฟมบรรจุอาหาร

ผู้เขียน

นางสาวสุพรรณี คงขำ

ปริญญา

บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต

อาจารย์ที่ปรึกษา

อาจารย์ คร.นฤมล กิมภากรณ์

บทคัดย่อ

การค้นคว้าแบบอิสระนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจของร้านค้า ปลีกแบบคั้งเดิมในจังหวัดสมุทรสาครในการซื้อ โฟมบรรจุอาหาร เครื่องมือที่ใช้ในการศึกษา คือ แบบสอบถาม เก็บรวบรวมข้อมูลจากร้านค้าปลีกแบบคั้งเดิมที่จำหน่ายโฟมบรรจุอาหารในจังหวัด สมุทรสาคร จำนวน 200 ราย โดยใช้วิธีการสุ่มแบบโควตา (Quota Sampling) ในอำเภอเมือง อำเภอ กระทุ่มแบน และอำเภอบ้านแพ้ว วิเคราะห์ข้อมูลที่ได้จากการตอบแบบสอบถามโดยใช้สถิติเชิง พรรณนา ค่าสถิติที่ใช้ ได้แก่ ค่าความถี่ ร้อยละและค่าเฉลี่ย ผลการศึกษาพบว่า ผู้ตอบแบบสอบถาม ส่วนใหญ่เป็นเพศหญิงมีอายุ 31-40ปี มีระดับการศึกษามัธยมศึกษาตอนต้น มีตำแหน่งเป็นเจ้าของ กิจการ รูปแบบธุรกิจส่วนใหญ่จะเป็นเจ้าของของเดียว มีระยะเวลาในการประกอบการของธุรกิจ 4-6 ปี มีจำนวนพนักงานไม่เกิน 5 คน มีรายได้เฉลี่ยต่อเคือนของกิจการ (รายได้จากการขายโฟมบรรจุ อาหาร) ไม่เกิน 20,000 บาทต่อเดือน

อาหาร) ไม่เกิน 20,000 บาทตอเดือน
ข้อมูลเกี่ยวกับการซื้อ โฟมบรรจุอาหารของผู้ตอบแบบสอบถาม พบว่าส่วนใหญ่มีการ
สั่งซื้อ โฟมบรรจุอาหารต่อเดือนไม่เกิน 20,000 บาท มีการสั่งซื้อเมื่อ โฟมบรรจุอาหารในสต๊อคเหลือ
ประมาณ 3-7 วัน มีความถี่ในการสั่งซื้อ 1-2 ครั้ง และมีมูลค่าการสั่งซื้อ โฟมบรรจุอาหารไม่เกิน 20,000
บาทต่อเดือน มีแหล่งในการสั่งซื้อ โฟมบรรจุอาหารรายเดียว เพื่อสามารถเพิ่มอำนาจในการต่อรอง
ราคา เหตุผลที่ร้านค้าปลีกแบบคั้งเดิมสั่งซื้อ โฟมบรรจุอาหารมาจำหน่าย คือราคามาตรฐาน ผู้ตอบ
แบบสอบถามส่วนใหญ่ทราบแหล่งข้อมูลจากพนักงานขายที่เข้าเสนอขายที่ร้านค้าปลีกแบบคั้งเดิม
ปัจจัยที่มีผลต่อการเลือกซื้อ โฟมบรรจุอาหารของผู้ตอบแบบสอบถามให้ความสำคัญในระดับการมีผล
มากทุกปัจจัย สามารถเรียงลำดับตามค่าเฉลี่ยมากสุดไปหาน้อยสุด ได้ดังนี้ ปัจจัยด้านการจัดองค์การ

ปัจจัยด้านราคา ปัจจัยด้านการจัดจำหน่าย ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ ปัจจัยด้านปฏิสัมพันธ์ ปัจจัยด้านการ ส่งเสริมการตลาด และปัจจัยด้านสภาพแวดล้อม ตามลำดับ



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ Copyright[©] by Chiang Mai University All rights reserved

Independent Study Title Factors Affecting Decision of Traditional Retailers

in Samut Sakhon Province Towards Purchasing Foam

Food Containers

Author Miss Supannee Khongkam

Degree Master of Business Administration

Advisor Lecturer Dr. Naruemon Kimpakorn

ABSTRACT

The objective of this independent study was to study factors affecting traditional retailers in Samut Sakhon province towards purchase decision of foam for food packaging. Questionnaires were used as the tool to collect data from 200 traditional retailers selling form for food packaging in Mueang district, Kratumban district, and Ban Paew district, according to the Quota Sampling method. The data was then analyzed using descriptive statistic, comprising frequency, percentage and mean. The findings showed that most respondents were female, aged of 31-40 years old with secondary school level of education. They were in the position of owner of the single proprietorship business. The operating period of their business was 4-6 years. Number of employee was less than 5 persons and their monthly business income (as gained by selling the foam for food packaging) was less than 20,000 baht.

The results of the study on the foam for food packaging purchasing information presented that in a month, most respondents ordered the foam for food packaging at less than 20,000 baht, at the time when it remained in the stock adequately for 3 - 7 days of use and with the frequency of 1-2 times. They spent for the foam for food packaging at less than 20,000 baht per month. They purchased this product with a single supplier in order to heighten their bargaining power. Reason of purchasing the foam for food packaging for distribution was referred to its standard price. Source of information where the majority learned about the product was salesperson.

ฉ

All following factors affected their purchase decision of foam for food packaging at high level: organizational management, price, place, product, interaction, promotion, and environment factor, respectively in descending.

