

จ

ชื่อเรื่องการค้าคั่วแบบอิสระ

ความเป็นไปได้ในการปลูกมะขงชิดเชิงพาณิชย์ในจังหวัด
เชียงใหม่

ผู้เขียน

นายสิริพล เฟื่องโถม

ปริญญา

วิทยาศาสตรมหาบัณฑิต (ธุรกิจเกษตร)

คณะกรรมการที่ปรึกษาการค้าคั่วแบบอิสระ

รศ. ดร. พัฒนา เจียรวิริยะพันธ์

อาจารย์ที่ปรึกษาหลัก

ผศ. ดร. เขียวเรศ เซาวนพูนผล

อาจารย์ที่ปรึกษาร่วม

บทคัดย่อ

การศึกษานี้มีวัตถุประสงค์เพื่อ 1) ทราบข้อมูลพื้นฐานเกี่ยวกับลักษณะ การผลิต และปัญหา
ทางการผลิตของเกษตรกรที่ปลูกมะขงชิด 2) วิเคราะห์ต้นทุนผลตอบแทนการปลูกมะขงชิดของ
เกษตรกรในจังหวัดเชียงใหม่ 3) ทราบความเป็นไปได้ทางเทคนิคในการปลูกมะขงชิดในจังหวัด
เชียงใหม่ ทำการเก็บข้อมูลโดยใช้แบบสอบถามทำการสัมภาษณ์จากตัวอย่างผู้ปลูกมะขงชิดในจังหวัด
เชียงใหม่ 6 ตัวอย่าง และตัวอย่างในการเทียบเคียงจากจังหวัดสุโขทัย 1 ตัวอย่าง นอกจากนั้นยังได้ทำ
การวิเคราะห์หาต้นทุนและระยะเวลาต้นทุนในการทำสวนมะขงชิดในจังหวัดเชียงใหม่ ซึ่งจะแสดงผล
การวิเคราะห์ในรูปแบบของตัวเลข ค่าสถิติ และตารางเปรียบเทียบ

จากการวิเคราะห์ทำให้ทราบว่าด้านการตลาด เกษตรกรผู้ปลูกมะขงชิดในจังหวัดเชียงใหม่ร้อยละ
67 เริ่มขายผลผลิตได้แล้ว โดยมีพ่อค้ามารับซื้อร้อยละ 50 และอีกร้อยละ 50 เกษตรกรทำการขาย
และหาตลาดเอง ราคาเฉลี่ยของผลผลิตอยู่ที่ 80 บาทต่อกิโลกรัม ด้านเทคนิคการผลิตเมื่อเปรียบเทียบ

การผลิตของเกษตรกรตัวอย่างทำให้เห็นว่าการปลูกมะขงชิดบางที่บางแห่งอาจจะปลูกและให้ผลผลิตได้ดีแต่เมื่อนำมาปลูกในพื้นที่อื่นอาจจะไม่ได้ผลเหมือนกัน ปัจจัยที่มีผลสำคัญต่อการปลูกมะขงชิดมี 3 ปัจจัยได้แก่ 1) ปัจจัยด้านสายพันธุ์ สายพันธุ์ที่ปลูกได้ดีในพื้นที่หนึ่งไม่สามารถรับประกันได้ว่าจะสามารถปลูกได้ดีในอีกที่หนึ่ง 2) ปัจจัยด้านพื้นที่สภาพอากาศและระดับความสูงจากน้ำทะเลมีผลต่อการแตกดอกและการสุกของมะขงชิด อากาศที่หนาวยาวนานและความสูงจากระดับน้ำทะเลทำให้มะขงชิดสุกช้าและมีโอกาสเสียหายทั้งผลภายนอกและรสชาติของมะขงชิด 3) ปัจจัยด้านการดูแลบำรุงรักษามะขงชิด เทคนิคการดูแลรักษาของแต่ละที่อาจคล้ายคลึงกันแต่ไม่เหมือนกันทั้งหมด เกษตรกรในจังหวัดเชียงใหม่ส่วนมากไม่มีประสบการณ์มากพอทำให้คุณภาพและปริมาณผลผลิตมะขงชิดไม่มากพอขายได้ในแต่ละปี

ด้านการศึกษาถึงต้นทุนการผลิตในการผลิตมะขงชิดจำนวน 3 ไร่พบว่าหากลงทุนซื้อที่ดินเองจำเป็นต้องมีเงินลงทุนเริ่มแรกประมาณ 633,606 บาท มีรายจ่ายอยู่ที่ประมาณ 14,675 บาทต่อปีในปีที่ 2 – 10 และมีรายจ่ายในปีที่ 11 – 25 ประมาณ 17,583 บาทต่อปี โดยในปีที่ 25 เกษตรกรจะมีเงินติดลบประมาณ 697,618 บาท แต่หากเกษตรกรเช่าที่ดินจะใช้เงินลงทุนเริ่มแรกประมาณ 122,776 บาท มีรายจ่ายอยู่ที่ประมาณ 17,627 บาทต่อปีในปีที่ 2 – 10 และมีรายจ่ายในปีที่ 11 – 25 ประมาณ 20,553 บาทต่อปี ในปีที่ 25 เกษตรกรจะมีเงินติดลบประมาณ 257,906 บาท สรุปคือทั้ง 2 กรณีระยะเวลาคืนทุนในการลงทุนปลูกมะขงชิดเชิงพาณิชย์ใช้เวลาในการคืนทุนนานกว่า 25 ปี

ปัญหาที่พบด้านราคาได้แก่เกษตรกรไม่สามารถกำหนดราคาได้เอง เนื่องจากตลาดที่ไม่แน่นอน ปริมาณผลผลิตต่อต้น ต่อยาขมีน้อย คุณภาพของผลผลิตทั้งรสชาติและลักษณะภายนอกไม่สมบูรณ์เนื่องจากสภาพภูมิอากาศและภูมิประเทศที่ไม่เอื้ออำนวยและสายพันธุ์ที่นำมาปลูกในจังหวัดเชียงใหม่ รวมถึงขาดการประชาสัมพันธ์ที่ดี และมีสินค้าที่เป็นผลไม้ประจำฤดูทดแทนทำให้มะขงชิดมีราคาต่ำ สามารถสรุปได้ว่าความเป็นไปได้ในการปลูกมะขงชิดในจังหวัดเชียงใหม่มีความเป็นไปได้น้อยมากจนถึงไม่สามารถผลิตเชิงพาณิชย์ได้เลย เกษตรกรหรือผู้ที่สนใจควรปลูกเป็นอาชีพเสริมเท่านั้นหรือลงทุนในการทำสวนมะขงชิดขนาดไม่เกิน 1 ไร่เพื่อศึกษามะขงชิดให้ชัดเจนก่อนตัดสินใจปลูกในปริมาณมากต่อไป

Independent Study Title Feasibility of Commercial Marian Plum Cultivation in Chiang Mai Province

Author Mr. Siripol Pengchom

Degree Master of Science (Agribusiness)

Independent Study Advisory Committee

Assoc. Prof. Dr. Pattana Jierwiriya-pant

Advisor

Asst. Prof. Dr. Yaovarate Chaovanapoonphol

Co-advisor

ABSTRACT

The purposes of this project was to 1) knowing the basic of Marian Plum cultivation and production problems. 2) analyze the cost and profit of growing Marian Plum in Chiang Mai. 3) feasibility study of growing Marian Plum in Chiang Mai. Data was collected using the questionnaires with 6 samples of Marian Plum farmers in Chiang Mai and 1 sample of Marian Plum farmers in Sukhothai. In addition, the cost and payback period of growing Marian Plum were analyzed and presented in numbers, statistics and tables.

The results on marketing study showed that; 67 percent of the farmers in Chiang Mai can already harvest and sell their Marian Plum. About 50 percent of their Marian Plums are bought by the merchants and 50 percent are sold directly by the farmers themselves. The average price of Marian Plums is 80 baht per kilogram. It was found that Marian Plums can only grow well in some area but they may not grown well in another. There are 3 significant factors that influence the growing of

Marian Plum 1) the variety factor, the Marian Plum variety which grows well in one area cannot guarantee that they will be able to grow well in another area. 2) the factor of terrain, weather and sea level and cold weather could have an impact on flowering and maturation of Marian Plum. A long cold weather and higher sea level is likely to delay ripening of Marian Plums and these factors can harm the harvest including the taste of Marian Plums. 3) factor of maintenance, the treatment from farmers in each area may be similar but not all the same. Most farmers in Chiang Mai have little experiences. They cannot produce high quality of Marian Plums to fullfill the market demands in each year.

The survey study about the cost of growing Marian Plum on 3 rai, it was found that if the farmers buy the land themselves, they will need an initial investment about 633,606 baht for the first year an expenditure over 2nd – 10th years would be about 14,675 baht per year. In 11th – 25th years, the expenditure would be 17,583 baht per year. In 25th year, farmers will still have a deficit of 697,618 baht. If the farmers lease the land, they will need the initial investment about 122,776 baht and the expenditure is about 17,627 baht per year thorough 2nd – 10th years. The expenditure in 11th – 25th years would be 20,553 baht per year. In 25th year, farmers will still have a deficit about 257,906 baht. In summary in both cases the payback period is more than 25 years.

There are also problems about price, the farmers cannot set price by themselves because of the uncertainty of the market and each farmer can only produce small amounts of Marian Plums in each year. Furthermore, the taste and appearances of Marian Plums are not of good quality due to the weather and terrain that are not suitable. There is the lack of good promotion, availability of several seasonal fruit is also makes the price of Marian Plums lower. The study can conclude that the feasibility of commercial Marian Plum cultivation in Chiang Mai is very low. The farmers should grow them for supplemental income. One should grow them not more than 1 rai in order to learn and understand more clearly about Marian Plums nature before growing in large amount of land.